



LEADFORCE
BUSINESS INFLUENCE

**PME : propulsez votre développement
commercial**

**Solutions de prospection
& relation clients**

En savoir plus :



06 29 71 23 41



cyril.gouyette@leadforce.fr

Leadforce : des solutions commerciales locales pour votre développement

CIBLER

Vendez grâce à des actions commerciales ciblées

> Pack fichier sur mesure avec campagnes email et téléphone

Maximisez votre efficacité commerciale vers vos prospects et clients

> Des messages vendeurs pour dynamiser votre offre dans le temps

DEVELOPPER

Bénéficiez d'un responsable marketing à temps partagé

> L'expertise d'un sénior pour propulser votre développement

Gagnez de nouveaux apporteurs d'affaires pour votre développement

> Pack relations presse pour augmenter votre potentiel clients

TRANSFORMER

Transformez en ventes des rendez-vous d'affaires clé en main

> Pack réunions commerciales sur votre zone géographique

Propulsez votre performance commerciale

> Atelier sur mesure d'une journée pour développer vos ventes



🕒 Vendez grâce à des actions commerciales ciblées

Pack campagnes email et téléphone

Améliorez votre visibilité d'affaires sur votre territoire commercial

Vous avez besoin de nouveaux clients et de développer vos contrats existants.
Faire signer de nouveaux bons de commande et surtout de continuer à travailler avec eux.

Comment ?

Solution

Solliciter régulièrement vos contacts et en gardant un lien permanent avec vos clients

- des campagnes récurrentes emails et phoning avec livraison des meilleurs potentiels commerciaux
- À partir de **fichiers de prospection sur vos cibles**, des messages performants et une **téléactrice formée à votre offre pour prendre vos rendez-vous** en clientèle

Avantages

Des campagnes personnalisées sur votre cœur de cible pour :

- Obtenir de nouvelles **demandes de devis**
- Améliorer les **taux de transformation**
- Connaître le **bon moment** pour vos relances clients



🕒 Maximisez votre efficacité commerciale vers vos prospects et clients

Des messages vendeurs pour dynamiser votre impact commercial

Vos supports marketing sont **vos premiers vendeurs** car ils déclenchent et entretiennent souvent le contact d'affaires. Car aujourd'hui, les prospects ont déjà réalisé **60% à 80% de leur parcours d'achat avant** le premier échange avec votre commercial.

Leurs contenus sont donc **décisifs** pour espérer conclure la négociation commerciale et entretenir la relation clients

Faites-les parler comme vos meilleurs commerciaux pour :

- faciliter leur **prise de rendez-vous**
- les crédibiliser et favoriser leur **efficacité en clientèle**
- et au final, améliorer leur **taux de transformation**

Solution

Création de contenus convaincants pour influencer les décideurs :

- **argumentaires** commerciaux
- contenus de **site Web** & articles
- **newsletters** & livres blancs
- témoignages & **cas concrets clients**
- infographies & vidéos

Avantages

S'adapter aux nouveaux comportements des décideurs qui collectent de l'information de manière autonome sans intervention de votre force de vente



🕒 Bénéficiez d'un responsable marketing & communication à temps partagé

L'expertise d'un sénior pour propulser votre développement

Vous le savez, une embauche est un risque toujours plus important.

Un seul faux pas juridique et votre entreprise est en péril.

Une erreur de recrutement et votre activité est désorganisée.

Mais c'est surtout une question de moyens et de trésorerie pour une PME

Pour poursuivre votre développement, vous avez besoin de renforcer

vos approches marketing et communication.

Solution

- Optez pour un professionnel en temps partagé chez vous.

Avantages

- **souplesse** : vous choisissez les périodes d'intervention dans votre semaine de travail. Tout est modulable en fonction de vos enjeux. Votre responsable marketing reste disponible en dehors de ses heures de présence
- **productivité** : votre responsable marketing est un senior aguerri avec une expérience et une productivité bien supérieure à un débutant
- **coûts maîtrisés** : un forfait d'honoraires mensuels fixe et sans surprise
- **sécurité** : pas de contrat de travail et sa législation associée



🕒 Bénéficiez de nouveaux apporteurs d'affaires pour votre développement

Pack relations presse pour augmenter votre potentiel clients

Tous les professionnels font une veille sur les informations de leur marché. Actualités économiques, vie des entreprises, articles de fond, événements...

Les relais médias permettent d'élargir votre audience et vos cibles pour développer vos ventes.

Solution

Relations presse digitales pour augmenter votre potentiel clients.

- Un pack de communiqués de presse diffusé auprès de **la presse régionale et/ou nationale** et relayés sur le Web et Google

Avantages

Transformez vos relations presse en apporteurs d'affaires pour :

- élargir votre **influence commerciale** sur le Web
- toucher de **nouvelles cibles à moindre coût**
- augmenter l'**impact** de votre offre



🕒 Transformez en ventes des rendez-vous d'affaires clé en main

Pack réunions commerciales sur votre zone géographique

Moins de 50% des inscrits à un salon ou un petit-déjeuner viendront sur place.

> Conséquences : une **perte** de temps, d'argent et de **résultats commerciaux**

Les principaux freins : **déplacements contraignants et coûteux**, manque de temps, imprévus

Comment **augmenter le nombre de prospects présents** pour rentabiliser votre évènement ?

Comment optimiser **le temps de vos commerciaux** avec moins de déplacements et plus de rendez-vous ?

Solution

Organisation de réunions d'affaires clé en main de 5 à 10 participants là **où se concentrent les entreprises** (centres d'affaires, parcs d'activité, réseaux d'affaires) et au plus près **de votre commercial local** intervenant

- **Meeting petit-déjeuner** pour optimiser sa journée
- **Meeting déjeuner** avec plateau-repas pour optimiser son temps
- Jusqu'à **10 rendez-vous d'affaires en même temps**

Avantages

- augmenter le **taux de participation et donc de ventes potentielles**
- **rentabiliser** davantage le temps de vos commerciaux
- **réduire les coûts** d'organisation et de déplacements **en restant local**

+ du **clé en main** : le jour de l'évènement, votre commercial n'a qu'à brancher son portable, **tout est prévu**

+ la possibilité d'organiser **plusieurs rendez-vous d'affaires** dans une **même ville**



🕒 Propulsez votre performance commerciale

Atelier sur mesure d'une journée pour développer vos ventes

Comment faire les bons choix tactiques pour votre prospection et relation clients ?

La complexité, le nombre de services et d'outils d'aide au développement augmentent chaque jour davantage.

Solution

Un atelier **sur mesure** d'une journée consacré à votre **performance commerciale** :

- analyse des tactiques gagnantes avec des cas concrets
- échanges et adaptation à votre existant commercial
- rapport de synthèse et préconisations

Avantages

Obtenir les **meilleures pratiques commerciales** de son secteur d'activité et de son métier pour :

- faire les **bons choix** d'investissement commerciaux
- limiter les **risques d'erreur**
- obtenir des **préconisations adaptées** à l'entreprise et son marché



Quelques références



Votre contact



06 29 71 23 41

Cyril Gouette, 50 ans, fondateur et dirigeant de l'agence Leadforce, diplômé ISG Paris
Un parcours de 26 ans d'expérience dans des fonctions commerciales et marketing

En 1997, il devient consultant indépendant en marketing et veille online. A partir de 2000, il est pendant 6 ans Directeur Marketing de Vecteur Plus, leader français de la veille commerciale et désormais filiale du groupe Infopro Digital; puis crée l'agence Leadforce en 2006.

LeadForce - 4, rue Edith Piaf- Immeuble Asturia C- 44821 Saint Herblain Cedex

RCS Nantes 488 549 882

N° TVA intracommunautaire FR2848854988200014